

PEMBUATAN SISTEM PERENCANAAN PENJUALAN BERBASIS WEB UNTUK DEPARTEMEN MARKETING DI PT SIMAC INDONESIA

Sigit Yuda Sukmagiri¹

Ronny Juwono²

President University

Bekasi, Indonesia

[1sigityuda10@gmail.com](mailto:sigityuda10@gmail.com)

[2ronny@president.ac.id](mailto:ronny@president.ac.id)

Abstrak – Banyak perusahaan-perusahaan yang sudah memanfaatkan IT guna meningkatkan kinerja perusahaan agar bisa tetap bersaing di kancah industri. Hal ini yang memicu pemikiran bagaimana marketing dapat mengakses sistemnya dengan mudah dimanapun mereka berada. Berdasarkan permasalahan tersebut maka dibuatlah “PEMBUATAN SISTEM PERENCANAAN PENJUALAN BERBASIS WEB UNTUK DEPARTEMEN MARKETING.” sebuah sistem yang dapat diakses ketika seorang marketing berada diluar kantor. Sistem ini akan sangat membantu marketing dimanapun mereka berada, terutama Ruang Teknik Group memiliki beberapa branch yang tersebar di kota-kota besar Indonesia diantaranya Jakarta, Cikarang, Bandung, Makasar, Semarang, Surabaya, dan Palembang. Ini akan sangat membantu proses kerja marketing dalam memasukan data order dan juga dapat memonitoring target dari para sales marketing itu sendiri.

1. PENDAHULUAN

Bagi beberapa perusahaan marketing adalah kunci maju atau mundurnya sebuah perusahaan. Di PT Simac Indonesia marketing memiliki target penjualan yang harus dicapai, sehingga selain pintar dalam menjualkan barang, marketingpun harus mengetahui berapa banyak penawaran yang telah mereka lakukan dan ada berapa banyak penawaran yang diterima oleh *customer* sehingga berlanjut pada proses jual beli, juga mengetahui kinerja dari sales marketing itu sendiri dan pada akhirnya dapat dengan mudah membuat strategi perencanaan penjualan.

Permasalahan yang ada pada sistem yang sedang berjalan saat ini :

1. Sales atau Manajer kesulitan melihat kinerja sales secara keseluruhan baik berapa banyak

penawaran yang sudah dilakukan maupun penjualan yang sudah dilakukan.

2. Aplikasi disimpan disatu komputer, lalu setiap sales menggunakan *remote desktop* untuk mengakses komputer tersebut yang membuat kinerja komputer menjadi berat.
3. Sales kesulitan membuat penawaran pada *customer* jika sedang berada diluar kantor karena lambatnya.
4. Manajer marketing sulit melihat penawaran dari sales untuk di *approve* jika sedang berada diluar kantor.
5. Manajer marketing tidak bisa melihat ada berapa banyak customer yang melakukan penawaran atau pembelian pada waktu tertentu.
6. Manajer dan sales tidak bisa melihat ada berapa banyak customer di setiap daerah-daerah yang namanya sudah tercantum di daftar customer.
7. Dengan data dan informasi terbatas manajer marketing kesulitan untuk membuat strategi perencanaan penjualan.

Untuk menjalankan system ini, ruang lingkup yang dicakup sebagai berikut :

1. Pengelolaan pembelian Customer.
2. Proses penambahan Customer, Barang, dan account User.
3. Pengelolaan *Quotation*.
4. Pengelolaan order Customer.

Adapun batasan masalahnya adalah sebagai berikut :

1. Sistem tidak melakukan perhitungan stock material untuk proses produksi.
2. Sistem tidak melakukan perhitungan untung rugi perusahaan.
3. Penulis tidak membahas tentang *Remote Desktop*.

4. Sistem tidak dirancang untuk aplikasi *desktop*.
5. Pembuatan sistem ini menggunakan software xamp v3.2.2 dan Sublime Text.
6. Sistem ini berbasis Web.
7. Bahasa pemrograman yang digunakan yaitu PHP Versi 7.1.10, dan Java Script
8. Pengguna sistem ini adalah Sales, Manajer marketing, admin produksi dan Admin.

2. METODOLOGI

Model RAD adalah sebuah adaptasi “kecepatan tinggi” dari model *waterfall*, di mana perkembangan pesat dicapai dengan menggunakan pendekatan konstruksi berbasis komponen. Jika tiap-tiap kebutuhan dan batasan ruang lingkup proyek telah diketahui dengan baik, proses RAD memungkinkan tim pengembang untuk menciptakan sebuah “sistem yang berfungsi penuh” dalam jangka waktu yang sangat singkat.

3. GAMBARAN PIRANTI LUNAK

Sistem perencanaan penjualan berbasis web ini diperuntukan untuk department Marketing. Sistem ini bertujuan untuk memonitor proses penawaran dan penjualan yang dilakukan. Sistem ini dapat menghasilkan beberapa informasi seperti jumlah penawaran, jumlah penjualan, peforma sales dalam melakukan penjualan, dan data-data setiap customer yang melakukan proses penawaran maupun proses order.

Aplikasi ini dibuat berdasarkan permasalahan-permasalahan yang ada pada sistem sebelumnya. Dengan aplikasi ini memudahkan untuk sales dalam melakukan penawaran dan penjualan juga memudahkan manajer untuk melakukan persetujuan penawaran ketika sedang berada dilapangan. Aplikasi ini berbasis Web sehingga tidak akan mengganggu kinerja sales ataupun manajer ketika sedang berada dilapangan karena aplikasi ini dapat diakses dibagian penjuru bumi manapun selama memiliki jaringan yang terhubung dengan koneksi internet. Kerja sistem aplikasi ditunjukkan gambar 1.

Aplikasi ini memiliki 4 Hak akses yaitu Admin, Admin Produksi, Sales, dan manajer. Setiap account memiliki hak aksesnya masing-masing sesuai fungsinya.

4. HASIL DAN PEMBAHASAN

Bagian ini akan menjelaskan hasil dari tahapan maupun tampilan yang ada diaplikasi ini.

4.1 Pengembangan sistem

- Pengaturan Permission



Gambar 1. Use Case Sistem

```

<?php
if ($row['jabatan'] == "Admin") {
    header("location:admin.php");
}
elseif ($row['jabatan'] == "Manager") {
    header("location:manager.php");
}
elseif ($row['jabatan'] == "Sales") {
    header("location:sales.php");
}
elseif ($row['jabatan'] == "Produksi") {
    header("location:produksi.php");
}
elseif ($row['jabatan'] == "Logistik") {
    header("location:logistik.php");
}
else{
    $error = "Failed Login";
}
?>
    
```

Gambar 2. Pengaturan Hak Akses.

Pengaturan permission diatas berfungsi untuk mengalihkan user ke halaman yang berbeda sesuai dengan Hak aksesnya masing-masing seperti diperlihatkan gambar 2.

- Koneksi Database

```
<?php
$conn =
mysql_connect('localhost','root','marketing'
);
?>
```

Gambar 3. Set Koneksi Database

File koneksi ini berfungsi untuk mengkoneksikan antara sistem dengan database sbagaimana ditunjukkan pada gambar 3.

- Simpan data penawaran

```
<?php
include'koneksi.php';
session_start();
if(isset($_POST['draft'])){
    $idCustomer = $_POST['idCustomer'];
    $noUrut = $_POST['noUrut'];
    $date = $_POST['tglBuat'];
    $tahun = $_POST['tahun'];
    $sales = $_POST['idKaryawan'];
    $idlok = $_POST['idLok'];
    $idQuotation = $_POST['idQuotation'];
    $sql = 'insert into quotation (idQuotation, noUrut,
tahun, idCustomer, tglBuatQuotation,
idKaryawan,kodeLokasi) values
('".$_idQuotation."',".$_noUrut."',".$_tahun."',".$_idCust
omer."',".$_date."',".$_sales."',".$_idlok."');
    $query = mysql_query($conn,$sql);
    if($query){
        header('location: quotationBarang.php'); }
    else{ echo 'Gagal'; }
    if(isset($_POST['draft'])){
        //membuat session array dengan variabel -
        variabel POST
        $_SESSION['pos']=$_POST;
        else if(isset($_SESSION['pos'])){
            $quotationTo = $_SESSION['pos']['idQuotation'];
        }
        else { $quotationTo = ""; } ?>
```

Gambar 4. Simpan Data Penawaran

Source code diatas bertujuan untuk menyimpan data penawaran yang meliputi data customer dan id quotation kedalam database seperti diperlihatkan pada gambar 4.

- Simpan data penawaran barang

Source code yang ditunjukkan oleh gambar 5 bertujuan bagaimana sistem menyimpan data barang yang ditawarkan.

- Presentase penjualan sales

Source code yang diperlihatkan oleh gambar 6 bertujuan untuk menampilkan hasil penjualan sales berbentuk presentase.

- Nominal Penjualan Sales

Gambar 7 menunjukkan source code unuk nominal penjualan sales.

```
<?php
include'koneksi.php';
session_start();
if(isset($_POST['simpan'])){
    $idQuotation = $_POST['quotationTo'];
    $idCodeNo = $_POST['codeNo'];
    $idBarang = $_POST['nb'];
    $qty = $_POST['qty'];
    $satuan = $_POST['satuan'];
    $mataUang = $_POST['mataUang'];
    $price = $_POST['pc'];
    $discount = $_POST['discount'];
    $total = $_POST['grandTotal'];
    $keterangan = $_POST['keterangan'];
    $userInput = $_POST['userInput']; }
    $sql = 'insert into quoitem (idQuotation,
idCodeNo, idBarang, qty, satuan, mataUang, price,
discount, total, keterangan, userInput) values
('".$_idQuotation."',".$_idCodeNo."',".$_idBarang
."',".$_qty."',".$_satuan."',".$_mataUang."',".$_price."',
".$_discount."',".$_total."',".$_keterangan."',".$_userInp
ut."'); $query = mysql_query($conn,$sql);
    if($query){
        header('location: quotationBarang.php');
    } else{
        echo 'Gagal'; }
    ?>
```

Gambar 5. Simpan Data Penawaran Barang

```

<script>
var chart;
$(document).ready(function() {
  chart = new Highcharts.Chart(
  {
  chart: {
  renderTo: 'mygraph',
  plotBackgroundColor: null,
  plotBorderWidth: null,
  plotShadow: false
  },
  title: {
  text: "
  },
  plotOptions: {
  pie: {
  allowPointSelect: true,
  cursor: 'pointer',
  dataLabels: {
  enabled: true,
  color: '#000000',
  connectorColor: 'green',
  formatter: function()
  {
  return '<b>' + this.point.name + '</b>: ' +
  Highcharts.numberFormat(this.percentage, 2) + '% ' +
  }}}}}

```

```

series: [{
  type: 'pie',
  name: 'SALES',
  data: [
  <?php
  $thn = date('Y');
  include "koneksi.php";
  $query = mysqli_query($conn,"SELECT
  namaKaryawan from spjb INNER JOIN karyawan
  ON spjb.idKaryawan=karyawan.idKaryawan
  GROUP BY namaKaryawan");
  while ($row = mysqli_fetch_array($query)) {
  $namaKaryawan = $row['namaKaryawan'];
  $data =
  mysqli_fetch_array(mysqli_query($conn,"SELECT
  *, count(namaKaryawan) AS jumlah from spjb
  INNER JOIN karyawan ON
  spjb.idKaryawan=karyawan.idKaryawan where
  namaKaryawan='$namaKaryawan' AND
  YEAR(spjb.tglBuat)=$thn"));
  $jumlah = $data['jumlah'];
  ?>
  [
  '<?php echo $namaKaryawan ?>', <?php
  echo $jumlah; ?>
  ],
  <?php
  }
  ?>
  ]
  }
  });
  });

```

Gambar 6. Presentase Penjualan Sales

```

<h1>Nominal Penjualan <small>Sales <?php echo
  $thn; ?></small> </h1>
  </div>
  <?php
  $thn = date('Y');
  $sql = mysqli_query($conn, "SELECT
  spjb.spjbId, quoitemtotal.grandTotal,
  spjb.idKaryawan, karyawan.namaKaryawan,
  SUM(quoitemtotal.grandTotal) AS jumlah FROM
  spjb
  INNER JOIN quoitemtotal ON
  spjb.idTotal=quoitemtotal.idTotal
  INNER JOIN karyawan ON
  spjb.idKaryawan=karyawan.idKaryawan
  WHERE YEAR(quoitemtotal.waktu)=$thn
  GROUP BY spjb.idKaryawan ");
  ?>
  <table id="nominal" class="table table-striped table-
  bordered" border="0" align="center"
  cellpadding="10">
  <tr>
  <th hidden=""></th>
  <th hidden=""></th>
  </tr>

```

```

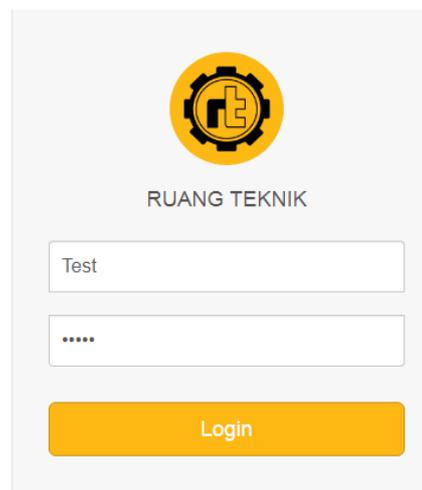
        <?php
        while($row = mysqli_fetch_array($sql)){
            $grandTotal = $row['grandTotal'];
            ?>
            <tr>
                <td hidden=""><?php echo
                $row['namaKaryawan'];?></td>
                <td hidden=""><?php echo
                $row['jumlah'];?></td>
            </tr>
            <?php}?> </table>
            <div class="container">
            <div class="col-lg-3">
            <div class="table-responsive">
            <?php
            $bln = date('M');
            $month = date('m');
            //$sql = mysqli_query($koneksi, "SELECT
            t_gr.f_grno, MONTH(t_gr.f_grdate) AS bulan,
            YEAR(t_gr.f_grdate) AS tahun,
            SUM(t_gr_detail.f_received_qty) AS total FROM
            t_gr, t_gr_detail WHERE
            t_gr.f_grno=t_gr_detail.f_grno AND
            t_gr_detail.f_partcode='$partcode' AND
            YEAR(t_gr.f_grdate)='$tahun' AND
            MONTH(t_gr.f_grdate)='1'");
            $sql = mysqli_query($conn, "SELECT
            spjb.spjbId, quoitemtotal.grandTotal,
            spjb.idKaryawan, karyawan.namaKaryawan,
            SUM(quoitemtotal.grandTotal) AS jumlah FROM
            spjb
            INNER JOIN quoitemtotal ON
            spjb.idTotal=quoitemtotal.idTotal
            INNER JOIN karyawan ON
            spjb.idKaryawan=karyawan.idKaryawan
            WHERE YEAR(quoitemtotal.waktu)=$thn
            GROUP BY spjb.idKaryawan ");
            ?>
            <table class="table table-striped table-bordered"
            border="0" align="center" cellpadding="10">
                <tr>
                    <th>Sales</th>
                </tr>
            </table>
            <?php
            while($row = mysqli_fetch_array($sql)){
                $grandTotal = $row['grandTotal'];
                ?>
                <tr>
                    <td><?php echo $row['namaKaryawan']
                    ;?></td>
                    <td><?php echo number_format
                    ($row['jumlah'], 2, ',', '.');?></td>
                </tr>
            <?php
            }
            ?>
            </table>
    
```

Gambar 7. Nominal Penjualan Sales

4.2 Antarmuka Pengguna

Disini hanya akan menjelaskan beberapa tampilan dari aplikasi yang akan dibuat berguna sebagai contoh gambaran antarmuka

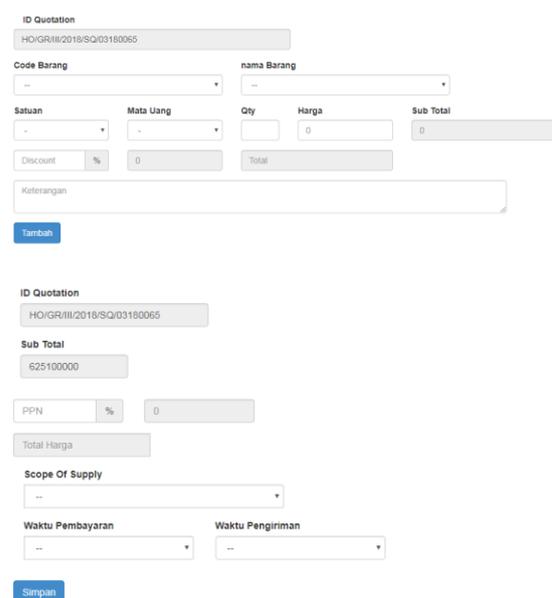
a. Login



Gambar 8. UI Login

Gambar 8 adalah tampilan untuk user melakukan login dengan memasukan username dan password.

b. Form penawaran

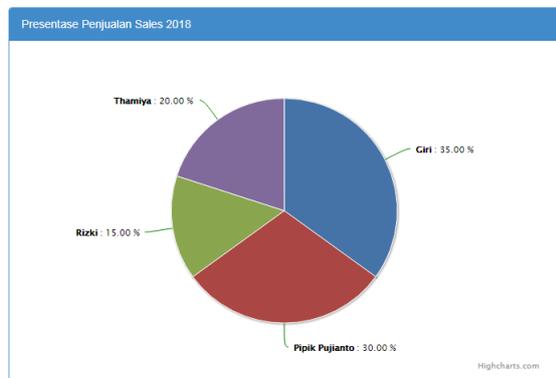


Gambar 9. UI Penawaran.

Gambar 9 adalah tampilan ketika sales ingin membuat penawaran untuk customer.

c. Chart

Gambar 11 menampilkan nominal angka penjualan sales. Dari chart tersebut bisa terlihat angka nominal penjualan sales yang paling tinggi.



Gambar 10. Tampilan presentasi penjualan

Gambar 10 adalah tampilan dari presentase penjualan sales ditahun 2018. Dengan chart tersebut bisa memberi kesimpulan sales mana yang angka penjualannya lebih tinggi.



Gambar 11. Gant Chart Penjualan

5. KESIMPULAN

Sistem ini dirasa sudah mampu memberikan proses kerja untuk perencanaan penjualan yang efektif karena sales tidak lagi akan merasa kesulitan dalam melakukan penawaran kepada customer. Dampak kecil dari dibuatnya sistem ini salah satunya adalah berpotensi meningkatnya jumlah angka penjualan sebab dengan dibuatnya sistem ini sales bisa bergerak cepat dalam melakukan penawaran barang, dan ini akan meningkatkan kepercayaan dan kenyamanan customer dalam melakukan transaksi jual beli.

DAFTAR PUSTAKA

1. Sutedjo. (2002). *Perencanaan dan Pembangunan Sistem Informasi*. Yogyakarta: Andi.

2. Reynolds, G. W. (2010). *Principles of Information Systems Ninth Edition*. Boston: Course Technology, Cengage Technology.
3. Jogiyanto. 1999. *Analisis dan Desain*. Yogyakarta : Andi.
4. Whitten. Jeffery L. 2004, *Metode Desain dan Analisis Sistem* Yogyakarta : Andi Offset.
5. Connolly, T., Begg, C. 2010. *Database Systems: a practical approach to design, implementation, and management*. America: Pearson Education.
6. Agung, Gregorius. 2000. *Membuat Homepage Interaktif Dengan CGI/Perl*. Jakarta: PT. Elex Media Koputindo.
7. Anhar. 2010. *Panduan Menguasai PHP & MySQL, secara Otodidak*. Jakarta: Mediakita
8. H. Djaslim Saladin, SE. 1999. *Intisari pemasaran dan unsur-unsur pemasaran*. Bandung : Linda karya
9. INDRAJIT, D. R. (1996). *Manajemen Sistem Informasi Dan Teknologi Informasi*. Inggris: S T I M I K P E R B A N A S R E N A I S S A N C E C E N T E R.
10. Jogiyanto, H.M., 2005, *Analisa dan Desain Sistem Informasi: Pendekatan Terstruktur Teori dan Praktik Aplikasi Bisnis*, Yogyakarta: Andi.